

Dynamisches Wachstum kennzeichnet unsere besondere Stellung in der Süßwarenindustrie. Die Unternehmensgruppe ist mit rund 3500 Mitarbeitern einer der größten Hersteller und Marktführer seiner Branche. Unsere Produkte besitzen ein ausgezeichnetes Image. Im Zuge der Nachfolgeregelung suchen wir per sofort, Sie als

## Leiter/-in Verkaufsservice (Kennziffer VS – B 606)

### Die Position:

- Erstellung der Absatz-, Umsatz und Aktionsplanung in enger Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung
- souveräner Koordinator für die Sicherstellung einer effektiven Kommunikation zwischen Vertrieb, Marketing und Logistik
- Erfolgskontrolle für alle Verkaufsaktivitäten
- Optimierung des Berichts- und Informationswesens
- Aufbereitung von Verkaufsunterlagen wie Preislisten und Kataloge
- Führung von ca. 14 Mitarbeitern, die u.a. für Auftragsabwicklung und Korrespondenz, die Betreuung der Kunden und Handelsvertreter, das Vertriebsinformationssystem, etc. zuständig sind

### Das berufliche Profil:

- Idealerweise ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit dem Schwerpunkt Marketing und Vertrieb
- langjährige erfolgreiche Führungspraxis in anspruchsvollen Aufgaben des Verkaufs und Vertriebsdienstes bei erfolgreichen Markenartikelunternehmen der Süßwarenindustrie
- erfahrener Insider mit ausgeprägter Kenntnis der Handelsstrukturen und der relevanten Vertriebskanäle
- Praxiserfahrung mit dem Key Account Management
- versiert im Umgang mit modernen Kommunikations-, Planungs- und Steuerungssystemen
- beruflich mittelständig geprägt, idealer Weise mit Erfahrung aus Familienunternehmen

### Das persönliche Profil:

- Alter von Mitte 30 bis Anfang 50
- souveräne und überzeugende Persönlichkeit, der es leicht gelingt, die erforderliche Akzeptanz „draußen“ im Markt und „drinnen“ im Unternehmen zu finden
- pragmatische Führungspersönlichkeit, der es leicht fällt, sich in einer von einer starken Unternehmerpersönlichkeit geprägten Unternehmenskultur zurechtzufinden
- hohe Sozialkompetenz, d.h. die Fähigkeit mit Management, Kollegen, Mitarbeitern und Handelsvertretern gleichermaßen gut zusammenzuarbeiten
- systematisch im Arbeitsstil, gut organisiert und zupackend
- ziel- und ergebnisorientiert, durchsetzungsstark
- ein hohes Maß an Engagement, Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative mit einem guten Maß an eigener unternehmerischer Einstellung
- offen, teamfähig und kommunikativ

Der Leiter Verkaufsservice berichtet direkt an den Geschäftsführer Marketing und Vertrieb. Es handelt sich um eine anspruchsvolle Schlüsselposition in der Firmen Gruppe mit breitem Verantwortungsrahmen, die ein hohes Maß an Engagement und Einsatzbereitschaft voraussetzt. Die Aufgabe ist – bei Bewährung – mit interessanten Entwicklungsperspektiven verbunden. Der Dienstsitz ist in einer westdeutschen Großstadt.

Wenn Sie diese Herausforderungen reizt, bitten wir zunächst **ausschließlich um Übermittlung Ihrer online Bewerbung** in der üblichen Form mit Lebenslauf, Lichtbild, Einkommenswünschen und Verfügbarkeit unter Angabe der Kennziffer. Schriftliche Bewerbungsunterlagen werden nicht zurückgesandt. **Bitte nutzen Sie den Personalfragebogen auf unserer Homepage / Bewerberservice und fügen diesen Ihrer Bewerbung bei.**